

## 優秀な人を採るための魔法の質問7選 ～学歴じゃなく、ここを見ろ～



### 優秀な人材を採用する 魔法の質問7選

今回は、優秀な人材を見抜くために使っている「魔法の質問」を7つご紹介します。

人不足が叫ばれる中、私の所に毎日のようにどうしたら優秀な人が採用できるか相談がきます。たまります。実はその前に決めておくべきことがあります。それは「どんな人を取りたいか」です。

経営者は声をそろえて「優秀な人が欲しい」と言いますが、さて、優秀な人材とはどんな人材でしょうか？高い販売スキルや整備スキルを持つ事でしょ？確かにSSの現場では即戦力が必要です。現場も即戦力をくださいと

人材が欲しい」と言いますが、さぞかから教えれば何とかなります。それ以上の大切なのは「資質」です。資質の多くは彼や彼女がそれまでのキャリアの中で築いてきたものであるため、鍛え直すには相当の時間が必要となります。

この資質に基づいた「優秀な人材」の定義ができるいかつたことで、現場でミスマッチが発生しそうです。資質の多くは彼や彼女がそれまでのキャリアの中で築いてきたものであるため、鍛え直すには相当の時間が必要となります。

それ以上の大切なのは「資質」です。資質の多くは彼や彼女がそれまでのキャリアの中で築いてきたものであるため、鍛え直すには相当の時間が必要となります。

それ以上の大切なのは「資質」です。資質の多くは彼や彼女がそれまでのキャリアの中で築いてきたものであるため、鍛え直すには相当の時間が必要となります。

これまで生きてきた中で、周囲の人々が驚くほど熱中したこと、誰にも負けないくらい情熱を注いだことは何ですか？」突き抜けた個性や才能を感じさせます。

**3 共感力**共感力を見るには、質問より所作を見ます。こちら(面接官)が笑った時に一緒に笑顔になれる人は共感力が高いでしょうし、仮頂面の人は少し共感力が弱い可能性があります。他にも、わざとゆっくり話したときにこちらのペースでゆっくり話すことなどが出来れば、共感力のあるタイプだと分かりります。

**4 レジリエンス**成功体験の話は準備していくも失敗談はなかなか出てこないものです。そこで、「これまでの人生で、一番失敗した経験について、差し支えない範囲で教えてください。そして、そこから何を学びましたか？」と質問してみてください。学生であれば恋愛の失敗談でも構いません。その後の行動や学びを聞くことで、失敗から立ち直る力や成長力を見極めることができます。

**5 機転**○○について、3つ理由を挙げてください」という質問は、頭の回転の速さを見るのに

### まとめ

言葉を受け止め、「ありがとうございます。しかし、まだ至らない点も多いので、これからもっと成長していくたいです」などと答えます。長い間持つていて、これが本当に必要な人材を見抜くことができるようになります。ただし、この態度を取つたり、逆に過度に卑下したりする人は、注意が必要です。

**6 段取り力**今、あなたはスマートもお金も持っています。3日後にフランスまで行くにはどうしますか？」など、やや突拍子のない質問をわざとします。すぐに「できません」と答えるのではなく、「まずはお金がなくても行ける方法を探します」「お金を貸してくれる人を探します」「ヒッチハイクを試みます」など、複数の選択肢を考え、それをどのように実行していくかの道筋を語れるかどうかで、段取り力を見極めることができます。

**7 素直さ・謙虚さ**面接の最後に「○○さんは本当に優秀ですね！」と褒めてみてください。その時の反応を見ます。こちらの

かく時間とお金をかけて採用した人材が短期間で辞めてしまうという事例を山ほど見てきました。そこで、今日は長く活躍してくれる人材7つの資質とそれを見抜く7つの魔法の質問を紹介します。

### 優秀な人材が持つ 7つの資質

① 指示待ちではない：箸の上げ下げまで指導している暇はないため、一定程度教えた後は自分で考え、自分で行動できる仕事のやり方を持っている必要があります。

② ある能力に秀でている：何でもできるオールラウンダーよりは、多少癖があつても、ここだけは負けませんという分野を持っている人材が貴重です。

③ 共感力が高い：単独でできる仕事をSSにはありません。チームで動けるかを見極めておく必要があります。

④ 失敗しても立ち上がる(レジリエンスが高い)：SSでモノを売りたければ、心なんて折れ nanop、へこたれてナンボです。折れないしなやなか心を持つた人が貴重です。

⑤ 機転が利く：マニュアル通りに



株式会社  
石原尚幸  
代表取締役

いしはら・なおゆき。1973年生まれ、愛知県名古屋市出身。96年、上智大学経済学部卒業後、出光興産に入社。京都支店、関東第二支店を経て05年本社・販売部企画課に配属。08年に独立起業し、2012年法人化しました。