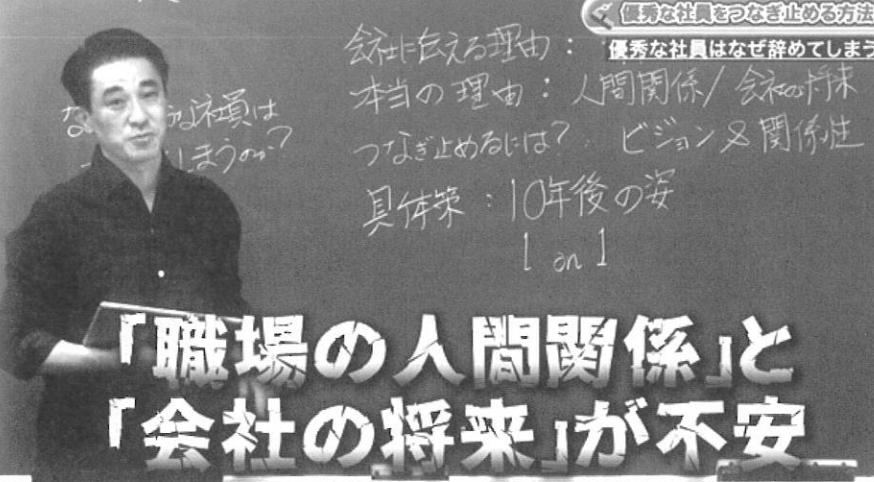


社外参謀・石原尚幸の15分で学べる裏経営学



「職場の人間関係」と「会社の将来」が不安

自社で長く働いてもらうため
会社と社員の
良好な関係性をつくる



いしはら・なおゆき。1973年生まれ、愛知県名古屋市出身。
96年、上智大学経済学部経営学科卒業後、出光興産に入社。
京都支店、関東第二支店を経て05年本社・販売部企画課に配属。
08年に独立起業し、2012年法人化した。

会社を去る理由:
本当の理由: 人間関係/会社の将来
つなぎ止めるには? ビジョン又関係性
具体的: 10年後の姿
1 on 1

年30年先もこの会社で働きたい
と考えて入社しています。そんな
ときに「10年先のことなんてわから
ないよ」と先輩に言われたらど
う受け止めるでしょうか。おそらく
働くモチベーションが下がり、会
社将来に見切りをつけて転職して
しまうでしょう。

ビジョンは社員にとって、「10年
後もこの会社でこんな仕事ができ
る」「この会社でこれだけ稼げるよ
うになつてている」「この会社でさら
に成長できる」という夢と期待を
与える道標なのです。

では、具体的にどのようなビ
ジョンを描けばいいのでしょうか。
私のクライアントでは「利益を
倍にして、みんなでハワイへ社員旅
行に行くぞ」ということを社長が
公言し、ハワイで社員に胴上げさ
れている社長の絵が今では社長室
に飾っています。なんだか、ワク
ワクしますよね。

私が言うビジョンは、こういう
「社員がワクワクするような会社
の将来像」のことです。「社長の自
宅で忘年会をやりたい」とか「お世
話になつた地元に納税したい」と
か、なんでもいいのです。

社長が明確なビジョンを示す
ことで、社員の励みになります。お
客さんの中にも、社長のビジョン
に共感してくれる人がいることで
しょう。

昔は上司と1対1で面談をす
ます。まずは上司に相談していま
す。1対1で上司と話すことを制度化
しているので、何か困ったことが
あれば社員さんは1人で抱え込
んで、会社と社員の良好な関係性
ができます。

また、社長との面談以外に、上
司と部下の間でも月1回の頻度
で面談時間を設けています。1
対1で上司と話すことを制度化

に、社長がやるべきもう1つのこ
と。それは、社員と良好な関係性
をつくることです。

具体的には、1 on 1の面談が
有効です。ある会社の社長は毎
年2回、50~60人の社員全員と
1対1の面談をしていますが、
社長にとっては「苦労の仕事で
すが、社員さんたちはこの時間で
すごく楽しみにしてくれています。
社長はこの面談では、細かい
数字の話や「あれをしろ」「これを
やれ」と「うるさいことは言いま
せん。

「最近どう?」などといった世
間話を通じて、社員の普段の想
いを聞くことを目的としていま
す。結果、社員は社長と直接話せ
るこの場を楽しんでいますし、カ
ジュアルな面談を繰り返すこと
で、会社と社員の良好な関係性
ができる。

残つてもらいたい社長は、「ビジ
ョンを描くこと」と「良好な関係性
をつくる」という2つのことを、
ぜひともやっていただければと
思います。

1人でも多くの優秀な社員に
1対1の面談を定期的に行うだ
けで、社員のモチベーションが上
がつたり、社内の風通しが良くな
なりります。

20代や30代の社員は、「この先20

年は、よほどのトラブルのとき
か退職のときだけという会社が
多かつたです。けれども、定期的に部下と話す機会があれば、
部下に何か困ったことが起きた
ときに、上司も「相談に乗るよ」と
言いやすくなります。

社長がワクワクするような会
社のビジョンを描き、全社員と
1対1の面談を定期的に行うだ
けで、社員のモチベーションが上
がつたり、社内の風通しが良くな
なります。

20代や30代の社員は、「この先20

年だつた」という話が出てきます。
つまり、口では「新しいチャレンジ
がしたい」と言いつつも、内心では
ギスギスした社内の人間関係が嫌
だつたり、先行きに不安を感じてい
たりしていたということですね。

20~30代の若い社員は、成長に
関係が嫌で……』会社の将来が不
安だつた』という話が出てきます。

会社を辞めた社員によく話を
聞いてみると、「実は会社の人間
関係が嫌で……』会社の将来が不
安だつた』という話が出てきます。

会社を辞めた社員によく話を
聞いてみると、「実は会社の人間
関係が嫌で……』会社の将来が不
安だつた』という話が出てきます。

会社を辞めた社員によく話を
聞いてみると、「実は会社の人間
関係が嫌で……』会社の将来が不
安だつた』という話が出てきます。

会社を辞めた社員によく話を
聞いてみると、「実は会社の人間
関係が嫌で……』会社の将来が不
安だつた』という話が出てきます。

優秀な社員に自社で長く働いて
もらいために、なぜビジョンが必要
なのか。社長は、どのようなビジョ
ンを描けばいいのか。

ビジョンとは、「10年後にこうな
りたい」という会社の理想のあり
方です。明確なビジョンがあるこ
とは、社員にとって将来に対する
希望や見通しを持つことにつな
がります。

私がクライアントさんに10年後
のビジョンについて尋ねると、「そ
んなのわからないよ」と言われるこ
とがあります。確かにそうでしょ
う。流動的な世の中を読みきりな
くて誰もできません。でも、考え
てみてください。



社員を辞めさせない

ではなぜ、社員が会社を辞めて
しまうのか。優秀な社員を会社に
つなぎとめるためには、どうした
らしいのか。彼ら・彼女らをつなぎ
とめるためにやるべき2つのこと
について解説します。

社員を辞めさせない

ついでに、社員がやるべきことはな
んだでしょうか。そう、それは「ビジ
ョンを描くこと」と「関係性をつくる
こと」です。

意欲的です。10年先、20年先、さら
には30年先まで見据えた会社の将
来を考えています。そんな若く優
秀な社員たちを会社につなぎとめ
るために社長がやるべきことはな
んだでしょうか。そう、それは「ビジ
ョンを描くこと」と「関係性をつくる
こと」です。