

NIKKEI  
**TOP**

日経トップリーダー  
**LEADER**

2023 **5**  
May

特集

社長が考えるインナーブランディング

# 社員を共感させ 味方につける

レポート

## インボイス制度への最適解

壁を超える

スーパーホテル 山本健策 社長  
逆転の発想で弱みを強みに  
できることは即実行

破綻の真相 田中食品

新たな事業の柱を築けず  
多額の負債に20年苦しむ

「業務スーパー」創業者・沼田昭二

失敗の芽は小さいうちに摘み取る



60年分の「ありがとう」を  
前に進むチカラに変える!

中島商事株式会社 代表取締役社長

中島 智宏 (なかじま としひろ) 氏

株式会社プレジデントビジョン 代表取締役

石原 尚幸 (いしはら なおゆき)

地域密着にとことんこだわる中島商事株式会社、これまでもこれからも変わらない  
地域の方々に寄り添い続ける取り組みと、企業活動との両立に迫ります。

中島商事には60年にわたり積み重ねてきた経験と知恵があります。その経験と知識を必要ないタイミンで惜しみなくお客様に提供できるのが強みです。困っているお客様にも迅速に対応することで、みなさんほっとした笑顔で「ありがとう」を言ってくれます。

この「ありがとう」をもらうことが私たちの喜びであり、やりがいです。とことん地域密着にこだわりたいと思っています。中島商事には仕事が好きで熱い想いを持ったメンバーが集まってくれています。2022年からは石原尚幸さんに参画してもらい、より精緻な経営計画も立てました。熱い思いと精緻な計画、この両輪を回していくことでさ

▼地域への想いはただならぬものを感じます。

中島商事は今年で60周年。還暦までの歴史を教えてください。

中島家としては中島甚弥が滋賀県で明治末期に米屋を開業、2代目・大吉がその事業を関西で拡大。太平洋戦争を経て、3代目である祖父の久次郎は農家さんに肥料や飼料を販売してきました。農家の衰退もあって4代目の叔父（現会長）と父（現副会長）が1963年にプロパンガスの販売を開始したのが中島商事のスタートです。初任給1万円の時代に、2500万円の借入をしてガス事業の許可をもらっています。

以降一貫して、「地域の笑顔をささえたい」との信念のもと、プロパンガス以外にも都市ガス、燃料油、ガソリンスタンド、リフォーム、ミネラルウォーターの製造販売、便利屋ベンリー、高級食パン専門店「さすがにオテアゲ」と生活に必要な事業を展開してきました。

▼中島商事は今年で60周年。還暦までの歴史を教えてください。

わたしたちのコーポレートメッセージは「ありがとう」の中島。昔も今もこれからも地域にみなさまとともにです。地域でうぶ声をあげ、地域に育てていただいた当社は、地域の皆様と運命を共にする存在です。逃げも隠れもできない、その覚悟が私たちが動かす原動力となります。私たちが日々数えるべきは売上ではなく、お客様からいただける「ありがとう」の数です。

▼61年目からの中島商事の経営方針を教えてください。

わたしたちのコーポレートメッセージは「ありがとう」の中島。昔も今もこれからも地域にみなさまとともにです。地域でうぶ声をあげ、地域に育てていただいた当社は、地域の皆様と運命を共にする存在です。逃げも隠れもできない、その覚悟が私たちが動かす原動力となります。私たちが日々数えるべきは売上ではなく、お客様からいただける「ありがとう」の数です。

▼社外参謀・石原の考察

「地域密着」を掲げる中小企業は数多くありますが、その言葉を真に実践しきれぬ会社はどれだけあるでしょうか。中島商事さんは創業の地に根を下ろし、地域を一番に考え、地域のお客様が必要なお品を提供し、地域の人を採用し、利益も地域に還元する企業です。

「これこそが地元密着である」と地元密着の在り方を徹底して体現してくる中島商事さんの61年目以降の活動にご注目下さい。

▼社外参謀・石原の考察

「地域密着」を掲げる中小企業は数多くありますが、その言葉を真に実践しきれぬ会社はどれだけあるでしょうか。中島商事さんは創業の地に根を下ろし、地域を一番に考え、地域のお客様が必要なお品を提供し、地域の人を採用し、利益も地域に還元する企業です。

「これこそが地元密着である」と地元密着の在り方を徹底して体現してくる中島商事さんの61年目以降の活動にご注目下さい。

写真提供 (左) / 中島商事株式会社、撮影 (右) / 鈴木 智哉 (キリンジイロ)、構成 / 竹内 徹 (インクデザイン)

経営計画書が「とりあえず作っただけ」「ただの数字の羅列」「作っただけでおしまい」になっていませんか？

五つ星★経営アカデミー

経営計画書を「絵に描いた餅」にしないために

経営者が  
知っておくべき  
3つのポイント

あなたの会社の  
経営計画書は  
こんなことになって  
いませんか!?

よくある  
事例  
1

数字に  
根拠がない

よくある  
事例  
2

そもそも  
達成不可能

よくある  
事例  
3

作ったまま  
放置

▶▶ 成果の上がる「経営計画書」の生かし方をセミナーにてお伝えします!

開催日時

5月26日(金) 17:00 ~ 18:30

6月 5日(日) 15:30 ~ 17:00

Zoom(オンライン) 参加費 3,300円(消費税込み)

詳しくはこちら



**PRESIDENT'S VISION**

<https://presidents-vision.com/>

株式会社プレジデントビジョン

本社 東京都港区高輪3-19-22-204  
大阪府大阪市淀川区西中島4丁目5-1  
新大阪  
オフィス NLC新大阪パワビル4-F  
姫路  
オフィス 兵庫県姫路市白浜町寺家1丁目177-1 A202  
TEL: 079-246-5018

経営のヒントを無料配信中!



「社外参謀◆今朝の一言」

メルマガ登録はこちら