

の

# 哲學

vol.03

▼ ガソリンスタンド(以下、GS)  
事業を営みながら、カフェ、  
グランピング、体験型農園と  
事業を多角化されていますが、  
きっかけは何でしたか?

私はGS特約店の3代目として、  
ここ兵庫県の但馬(たじま)とい  
う地方の町で育つてきました。修  
行から帰つてくる時に、「どうせ繼  
ぐなら、「あの藤本で働いてる」  
と社員が家族や友達に自慢できる  
会社にしたい」と思い、FUJIFS  
EKIプライドというキヤッヂコ  
ピーを掲げました。ですが、現実  
と理想はかけ離れていて、過疎化  
に需要減も重なり、現状の収益を  
維持するのがやっとでした。そん  
な時に石原さんと出会い、ビジョ  
ン→戦略→組織→ヒト→カネとい  
う「五つ星経営フロー<sup>®</sup>」の考  
えに添つて、俯瞰して自社を見てい  
く中で、藤本の経営資源を生かせ  
ないかとの視点を持つようになりました。その中で生まれたアイデ  
アがカフェ「NUUFS(ナツツ)」、  
グランピング施設「ラケジユア  
リーグランピング」、体験型農園  
「FUJIFARM(ファーム)」  
です。

▼ GSとカフェ・グランピング・  
体験型農園、中々結び付かな  
そうですが……。

カーケア商材をパンパン売る都  
会のGSの真似をしても、過疎化  
しているこの町では限界がありま  
す。そこで、地方にあることを強み  
にできなかとと考え続け、隣地の  
農地活用を思いつきました。元来、  
竹田城、出石そば、但馬牛と観光  
資源豊富な但馬。この観光資源と  
隣地を組み合わせ、グランピング  
が楽しみです!

▼ 多角化経営を始めることに、周  
囲の反対はなかつたですか?  
いという都会の層を呼ぶことがで  
きるのではないかとの発想です。

当初は、「GSの3代目が急に  
農業を始めてどうしたんだ?」とい  
ふんな冷ややかに見ていたと思  
います。ですが、実際にグランピ  
ング施設と体験型農園がオープンし、  
都会から若いお客さんが来てくれ  
るようになり、みんなの見る目が  
変わりました。今ではGSスタッフ  
も農作業を手伝つたり、その逆  
にカフェスタッフがGSでお弁当  
を売るといったように、GSと新  
規事業が一体となつた動きとな  
っています。

## ▼ 今後の展望は?

GS、カフェ、グランピング、  
新たにブルーベリー狩りも始まる  
体験型農園、すべての事業が相互  
に送客しあう「藤本サーカル」を確  
立させていきます。観光資源豊  
かな但馬ならではの魅力をどんどん  
発信していきたいと思います。

## ▼ 社外参謀・石原の考察

無いものねだりをせず、自社  
持つ経営資源を生かし、競合が  
似できないことをやる。これが  
小企業が勝つために取るべき戦略  
です。自社の置かれた環境と隣地  
を最大限に有効活用し、既存事業  
と新規事業を融合させる藤本石油  
の新規事業戦略、これから飛躍  
が楽しみです!

撮影/鈴木 智哉 (キリンエンジニア)、構成/竹内 徹 (インクデザイン)

藤本副社長が戦略を考える着眼点となった『五つ星経営フロー<sup>®</sup>』そのコツが1時間でまるっとわかるセミナー、開催中です

### 五つ星★経営アカデミー【入門編】

### 『中小企業・成功の要因』

開催日時

9月 7日(水) 17:00 ~ 18:00  
9月 12日(月) 17:30 ~ 18:30  
9月 16日(金) 15:00 ~ 16:00  
9月 20日(火) 19:00 ~ 20:00

お申し込みはこちら



参加費  
無料

**PRESIDENT'S VISION**

<https://presidents-vision.com/>

株式会社ブレジデンツビジョン

本社	東京都港区高輪3-19-22-204
新大阪 オフィス	大阪府大阪市淀川区西中島4丁目5-1 NLC新大阪パワービル4-F
姫路 オフィス	兵庫県姫路市白浜町寺家1丁目177-1 A202 TEL: 079-246-5018

経営のヒントを無料配信中



『社外参謀◆今朝の一言』  
メルマガご登録はこちら